

PODSUMOWANIE DIAGNOZY POTRZEB SZKOLENIOWYCH

Nazwa szkolenia	Kucharz z podstawami carvingu
Data szkolenia	13.07.2016 r. do 18.08.2016 r.
Nazwa Zamawiającego	Hotel Beskidzki Raj
Metoda gromadzenia danych	Wywiad telefoniczny z przedstawicielem Zamawiającego,
Oczekiwania zgłoszone przez Zamawiającego	Celem szkolenia jest nabycie przez uczestników szkolenia wiedzy teoretyczno-warsztatowej z zakresu gastronomii oraz carvingu.
Informacja o uczestnikach szkolenia	Grupa szkoleniowa liczy 7 osób Wymagania wstępne dla uczestników szkolenia: Chęć do pracy grupowej, pozytywne nastawienie do Szkolenia, chęć zdobywania nowych kwalifikacji.
Pożądane zmiany	Na ocenę końcową szkolenia składają się następujące oceny: - z testu sprawdzającego wiedzę kursanta związaną z tematyką gastronomii, który będzie przeprowadzony bezpośrednio po zajęciach teoretyczno-zawodowych (po Module I, II) oraz praktyczny z podstaw carvingu Szkolenie zakończy się oceną nabytych umiejętności i wydaniem zaświadczeń oraz certyfikatem.

13.07.2016 r.
(data analizy)

PREZES ZARZĄDU

(podpis osoby dokonującej analizy)

FUNDACJA SILVER ECONOMY
33-300 Sącz, ul. Jagiellońska 14
tel. 18 442 29 63, fax 18 442 29 50
NIP 734-000-0000 REGON 122791889
NIP 734-000-0000
63 100 000 0415 6100

PODSUMOWANIE DIAGNOZY POTRZEB SZKOLENIOWYCH

Nazwa szkolenia	Profesjonalny pracownik sprzedaży
Data szkolenia	28.08.2016 r. do 30.10.2016 r.
Nazwa Zamawiającego	Firma BOMAR
Metoda gromadzenia danych	Wywiad telefoniczny z przedstawicielem Zamawiającego,
Oczekiwania zgłoszone przez Zamawiającego	Celem szkolenia jest nabycie przez uczestników szkolenia wiedzy teoretyczno-warsztatowej z zakresu sprzedaży, obsługi kas fiskalnych, programów fakturowo-magazynowych
Informacja o uczestnikach szkolenia	Grupa szkoleniowa liczy 11 osób/ Wymagania wstępne dla uczestników szkolenia: Chęć do pracy grupowej, pozytywne nastawienie do Szkolenia, chęć zdobywania nowych kwalifikacji. Poziom kompetencji beneficjentów na początku Szkolenia- podstawowy.
Pożądane zmiany	Na ocenę końcową szkolenia składają się następujące oceny: - z testu sprawdzającego wiedzę kursanta związaną z tematyką sprzedawcy, który będzie przeprowadzony bezpośrednio po zajęciach teoretyczno-zawodowych (po Module I, II, III) Szkolenie zakończy się oceną nabytych umiejętności i wydaniem zaświadczeń oraz certyfikatem.

28.08.2016 r
(data analizy)

..... LES ZARZĄDU
(podpis osoby dokonującej analizy)
..... Sz. Cholewa

FUNDACJA SILVER ECONOMY
33-300 Kraków, ul. Jagiellońska 14
tel. 18 442 29 50, fax 18 442 29 50
NIP 734-300-000-000 REGON 122791889
KRS 00002451929
Numer rachunku bankowego:
63 2030 0000 0000 0000 0415 6100